

課題

顧客の聞き取りが不十分で  
課題や要望を把握できない



担当者によって提案内容に  
ムダやバラツキがある



自社サービスの魅力を顧客に  
伝えきれず、売上が伸びない



## 伴走型スライド作成サービス — 提案力向上コース —

- 打合せに同席し、営業担当者と質疑応答を行い、顧客の課題、要望を抽出します
- 担当者に方向性、構成、内容などをアドバイスしながら、提案書を作成します
- 顧客からのフィードバックを反映し、提案書を改善し、営業戦略を構築します



実施効果

提案活動を顕在化して  
顧客の現状を正確に把握します



提案資料を標準化して  
営業組織をレベルアップします



提案内容を最適化して  
顧客との関係性を強化します



営業活動におけるお悩み・お困りごとをお聞かせください。無料相談を実施しております



<https://www.repstyle.co.jp>  
TEL:080-3761-0184

無料相談はこちらから  
お申し込みください



RepStyle株式会社  
代表取締役 津村 豪

